

# COLOMBUS DEVELOPMENT NETWORK - CDN *NEWS*

2018 / Edition mars



## CAP SUR LA SECURITE

Les marchés de la sécurité et de la défense se développent, est-ce bon ou mauvais signe ?

Pour le citoyen, savoir que les dépenses sur ces marchés sont en progression peut sembler inquiétant mais le besoin de protection existe et doit répondre à des menaces diverses. En effet, de nouveaux moyens servent à combattre des risques bien connus, comme les drones apportent de nouvelles solutions aux pompiers mais il faut aussi se protéger contre les menaces nouvelles comme dans l'espace cyber. En effet, tout un chacun mais surtout les entreprises peuvent être la cible de cyber attaques. Donc l'augmentation des budgets montre que l'on se protège plus, c'est une bonne chose ! Et c'est encore plus vrai pour les sociétés qui développent ces solutions et les commercialisent en France et à l'export. Cela méritait bien une édition spéciale de notre newsletter !

## ET SUR LA DEFENSE ...

Colombus Development Network est l'un des membres fondateurs de l'alliance SECDEF, combinaison unique de savoir-faire dans les domaines de la défense et de la sécurité. En effet, on touche à des mondes difficiles d'accès et avec un certain nombre de particularités qu'il convient de bien connaître avant de se lancer.

### L'offre SECDEF

Avec nos confrères d'Augmenti (Toulouse) et EuropExpert (Bruxelles), nous constituons un ensemble de compétences qui répondent aux besoins des PME en leur offrant l'accessibilité à ces compétences qu'elles ne peuvent intégrer : assistance à réponse à appels d'offre, montage de projets, référencement institutionnel, business development, autant de cordes à nos arcs qui couvrent l'ensemble des besoins de l'innovation au commerce. Cette offre est proposée de manière collective sur des actions ciblées présentées en page 2 et très accessible pour les PME qui sont duales, c'est-à-dire avec un pied seulement dans ces marchés difficiles.



### Eurosatory, le salon de référence

Pour ceux qui ont l'habitude de sortir de nos frontières, l'image du français n'est pas toujours aussi bonne qu'on le souhaiterait et en particulier, notre modestie semble ne pas être notre point fort. Et pourtant il faut reconnaître que le plus grand salon de Défense et Sécurité se tient à Paris tous les 2 ans, prochaine édition du 11 au 15 juin. Une vraie opportunité de se confronter à l'international en restant en France.



---

**« Participer à Eurosatory, c'est s'assurer du maximum de visibilité auprès de ses clients et prospects, de la presse, des partenaires institutionnels... ». » – Fabrice Parodi, fondateur de CDN**

---

## Comment percer dans la Défense ?

Comme dans tout autre domaine, il faut le bon produit au bon moment, et la clé est le contact avec les opérationnels qui savent ce qui fonctionne sur le terrain et qui ne veulent pas des produits d'ingénieur mais des solutions aux problèmes qu'ils rencontrent. Ensuite, des exigences bien particulières en termes de normes par exemple sont à prendre en compte afin que le concept si bon soit-il, se traduise par un produit qui résiste aux contraintes opérationnelles.

# SECDEF

*Le plan d'action 2018 : demandez le programme !*



## ALLIANCE SECDEF, LE PROGRAMME 2018

Le programme 2018 proposé par SECDEF est concentré sur 3 actions :

- Participation à la convention annuelle de l'OTAN sur les technologies de l'information NITEC 2018 (C4i, cyber, simulation, acquisition d'information, etc), fin mai à Berlin
- Action collective auprès de l'ASECNA pour l'accès aux marchés liés à l'aéronautique/aéroportuaire en Afrique, au 3<sup>ème</sup> trimestre
- Capacity Building, comment accéder aux nouveaux financements qui se mettent en place au niveau de la Commission Européenne en soutien au G5 Sahel ? Information et accompagnement sur mesure.

Le programme SECDEF s'adresse aux entreprises individuelles mais aussi aux groupements et aux clusters pour mutualiser les actions au bénéfice des PME. N'hésitez pas à nous contacter pour plus d'informations.

## RV A EUROSATORY DU 11-15 JUIN 2018

Profitez de la présence de Columbus Development Network sur le salon au sein du pôle « Conseil en stratégie » pour une prestation offerte dans le cadre du salon. En effet, les exposants bénéficient de ce service dans leur participation à Eurosatory, en toute confidentialité et sans engagement. Ce serait dommage de ne pas en profiter.



### CDN en bref :

25 années d'expérience en direction commerciale export dans des PME de haute technologie constituent le socle de l'expérience que CDN apporte à ses clients.

Les domaines d'activité privilégiés couvrent les secteurs de l'industrie y compris l'aéronautique, la défense et la sécurité ainsi que l'environnement, les objets connectés...

Pour nous contacter :

**Colombus Development Network**

93 rue Crillon

69006 Lyon

09 86 26 93 21

[info@colombusdev.net](mailto:info@colombusdev.net)

[www.colombusdev.net](http://www.colombusdev.net)

## POINT SUR LES FINANCEMENTS « EXPORT »

Avec les changements apportés en vue de simplifier « l'équipe de France de l'export », faites le point sur l'assurance prospection BPI France et les possibilités qu'elle apporte à votre développement international.